

Aprende a aprovechar internet para mejorar tus ingresos

Autor: Cursos Vinculando - 12-12-2013

<https://vinculando.org/articulos/negocios/aprende-a-aprovechar-internet-para-mejorar-tus-ingresos.html>

Desde hace ya varias décadas se habla de crisis en México y en numerosos países de América Latina, el Caribe, Europa, etcétera.

Como se observa el panorama nacional e internacional, no parece que exista una salida rápida ni fácil a esa situación y es ahí donde cada persona tiene que valerse por sí misma y en muchos casos apoyar económicamente a su familia.

En este artículo haré un breve recuento de algunas opciones que ofrece el internet para obtener mayores ingresos, de manera paralela al trabajo que hoy ya desempeñas.

Este no es un esquema de "dinero rápido"

Primero que nada quiero decirte que la información que aquí te ofrezco no tiene nada que ver con "hacerte rico mientras duermes", sino a aprender maneras de aprovechar tus conocimientos para obtener de ellos un beneficio económico adicional.

Creo que es más real saber que vas a trabajar para ganar dinero a aceptar promesas atractivas, pero falsas. En ese sentido, lo que puedes esperar es que esta información te ayude a usar mejor tu tiempo, justamente en aquellas cosas que necesitas hacer sin tener que adivinar si algo te va a funcionar o no.

Los primeros pasos

Para empezar, es esencial que dediques el tiempo que tu necesites, para tener claro un objetivo inicial. Esto es muy importante porque le dará una dirección a tus esfuerzos, en vez de solo tirar golpes al aire.

Un objetivo que te sea útil, debe ser alcanzable, concreto y que tenga alguna forma de medirse. Por ejemplo, decir que te gustaría "tener más clientes" no es un objetivo adecuado porque puede significar tener 2 o 20 nuevos clientes, puede ser que los obtengas mañana o en 1 año y puede ser que les vendas \$100 o \$10,000.

Una manera mucho mejor de plantear tus objetivos sería como esta: "Deseo conseguir # nuevos clientes cada [semana o mes] para mi producto X". Este es otro ejemplo: "En 4 semanas voy a conseguir un nuevo trabajo en X giro, donde gane mínimo Y cantidad y que quede a 30 minutos

de mi casa o menos".

De esta manera te quedará claro que lo que realmente quieres y [podrás enfocar tu energía](#) en conseguir exactamente eso.

Ponte en acción

Ya te tengas en mente un objetivo específico y que te agrade, es muy útil que tomes los siguientes pasos:

- **Aprovecha el poder de la emoción.** Dale más fuerza a tu objetivo al involucrarte emocionalmente con él. La fuerza de la emoción es muy útil, especialmente si te desanimas rápido. Aquí se trata de que te puedas ver logrando objetivos altos, pero realistas, y la emoción sin duda te dará mucha más energía para hacerlo.
- **Dale a cada día su propio peso.** Ya desde hace miles de años se recomienda no preocuparte por el futuro, pues ello paraliza en vez de ayudar. Enfócate en lo que te toca hacer HOY y hazlo.
- **Discute tus problemas o contratiempos.** Busca a alguien en quien confíes y pueda darte una opinión que te beneficie. Esto es importante porque es seguro que vas a encontrar contratiempos, imprevistos, etc., y es eso lo que te va a ayudar a crecer y madurar, pero sólo si lo enfrentas. Busca asesoría profesional o el consejo de un buen amigo para salir de esa situación y seguir adelante.
- **Aprende de tus errores.** Uno de los mejores mercadólogos de la actualidad afirma que nos da miedo hacer las cosas por temor a equivocarnos o a hacer el ridículo, y aconseja identificar esta emoción y no hacerle caso, sino seguir adelante. Este video en inglés lo explica fácilmente:

[Vimeo Video](#)

- **No aceptes de ti un "no" como respuesta.** Por último, sigue adelante cada día y haz los cambios que necesites, pero no te rindas al cansancio o a las dificultades. Mejor sabe desde ahora que van a venir, y la única manera de que no te afecten es que te encierres en tu cuarto. Como no es eso lo que quieres, enfrenta lo que venga y no pares hasta conseguir lo que quieres.

Para terminar (por hoy...)

Como verás, esto es mucho más fácil decirlo que hacerlo, pero te toca solo a ti elegir entre el camino que llevas hasta hoy o el tomar un riesgo y esforzarte por vivir una vida mejor, más plena y satisfecha.

La buena noticia es que puedes apoyarte en la experiencia de estos primeros 9 años de trabajo de

Revista Vinculando, recogida en el Curso de negocios para emprendedores. Esto significa que no necesitas inventar el hilo negro, sino aprender de técnicas ya probadas y simplemente adaptarlas a tus necesidades y objetivos específicos.

Ahora el trabajo que realices tendrá una diferencia fundamental, pues en vez de hacer las cosas tu solo, tendrás un espacio donde hacer preguntas, compartir tus experiencias y aprender de las experiencias de otros.